

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

DAS UNTERNEHMEN

August Robotics ist ein wachsendes internationales Start-up, das **Roboter** entwickelt um **schmutzige, gefährliche und eintönige** Arbeiten zu automatisieren. August Robotics hat seinen Hauptsitz in Hongkong und unterhält Niederlassungen in Deutschland, den USA und auf dem chinesischen Festland. Einige der bedeutendsten VC-Investoren im asiatisch-pazifischen Raum haben in August Robotics investiert: www.tinyurl.com/robot aust.

August Robotics glaubt an das Potenzial der **Zusammenarbeit von Menschen und Robotern** und strebt danach, an der Spitze der kommenden "Robotik-Revolution" zu stehen. Unser erster Roboter, Lionel, wurde 2019 auf den Markt gebracht. Vor kurzem haben wir unseren zweiten Roboter, Diego, vorgestellt. Wir erweitern nun unser Team in Deutschland entsprechend.

IHRE FÄHIGKEITEN

Diese Stelle ist gut geeignet für eine **unternehmerisch denkende und kundenorientierte Führungskraft**, die nach beruflicher Unabhängigkeit strebt und in einem gut finanzierten und stark wachsenden Startup arbeiten möchte.

Sie sollten die folgenden Punkte nachweisen können:

- Berufserfahrung in einer **kommerziellen Funktion** (z.B. Vertrieb, Business Development, Strategie)
- Fähigkeit, **Beziehungen** zu Kunden, Interessengruppen und potenziellen Partnern aufzubauen und zu **pflegen**
- **Hochschulabschluss** an einer renommierten Institution
- Unternehmerischer Antrieb, Proaktivität, Flexibilität und die Fähigkeit, kreativ zu denken
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Fähigkeit, effektiv im Namen des Unternehmens zu **verhandeln**
- Ausgeprägte **Aufmerksamkeit für Details**
- Strategischer Scharfsinn und ausgeprägte analytische Fähigkeiten
- Arbeitsberechtigung in Deutschland
- Deutscher Muttersprachler mit **sehr guten Englischkenntnissen**

Die folgenden Eigenschaften sind hilfreich, aber nicht Voraussetzung für diese Position:

- **Erfahrung im Vertrieb** und/oder **im Business Development**, vorzugsweise mit einer beeindruckenden Erfolgsbilanz
- Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Kunden
- Bestehendes Netzwerk in der **Messe- und Ausstellungsbranche**
- Gültiger deutscher Führerschein
- Erfahrung bei einem Start-up, einer Risikokapitalfirma oder einer erstklassigen Unternehmensberatung
- Erfahrung in der Leitung eines Teams oder einer Geschäftseinheit
- Technische Fähigkeiten (z.B. Coding)

DIE STELLE

Als Business Development Manager sind Sie im August Robotics Büro in Krefeld (NRW, Deutschland) angesiedelt. Zu Ihren Hauptaufgaben gehören:

1. Geschäftsentwicklung und Verkauf - Lionel

- Sie sind verantwortlich für die Lead-Generierung, Kundenbetreuung, Marketing und Vertragsverhandlungen für Lionel in Europa
- Gemeinsam mit Ihren Kollegen legen Sie die Strategie zum geographischen Wachstum von Lionel in ganz Europa fest

2. Kundenzufriedenheit und Auftragsabwicklung

- Sie sind dafür verantwortlich, dass die Voraussetzungen für den Erfolg unserer Roboter-Bodenmarkierungsaufträge auf operativer Ebene gegeben sind, z. B. Roboterlogistik, Kundenkommunikation, Personalplanung und Management von Partnerorganisationen.
- Sie sind für die Vertragserneuerungen und Erweiterungen in Europa verantwortlich

3. Globale kommerzielle Strategie

- Sie unterstützen die strategische Entwicklung von August Robotics' Pipeline an neuen Robotern durch Ideenfindung, Primär-/Sekundärforschung und Kundenbefragungen
- Sie sind ein wichtiges Mitglied des globalen kommerziellen Managementteams von August Robotics und tragen zur Unternehmensstrategie bei

4. Geschäftsentwicklung und Vertrieb - andere Roboter

- Sie planen die Markteintrittsstrategien von neuen Robotern in Europa und setzen diese um

Sie sollten sich in einem dynamischen Umfeld wohl fühlen und von der Idee begeistert sein, bei einem Start-up zu arbeiten. Sie sollten **offen sein für neue Erfahrungen**, offen dafür, Neues zu lernen, und bereit, bei Bedarf mit anzupacken.

BEWERBUNG

Erfolgreichen Bewerbern wird ein attraktives Vergütungspaket angeboten. Um sich zu bewerben, senden Sie bitte Ihre Bewerbung an employment@augustrobotics.com. Bitte fügen Sie Ihren Lebenslauf und ein kurzes Motivationsschreiben bei.